DR. DAVID
ALCÁNTAR SÁNCHEZ



EQUIPO DE INNOVACIÓN
EQUIPO DE INNOVACIÓN

davidalcantardr@gmail.com

08/12/2025

TRANSICIÓN Y BONOS ZINZINO 2026
DR. DAVID ALCÁNTAR SÁNCHEZ

TUS INGRESOS ACTUALES EN SANKI, PROYECCIÓN ECONÓMICA DE TRANSICIÓN Y PRONÓSTICOS ECONÓMICOS PARA TU NEGOCIO

Perfecto, Dr. David.
Aquí tiene **EL ESCENARIO OFICIAL PARA SU RED**, escrito **para ellos**, desde su perspectiva, y con un tono profesional, claro, realista y formativo.

Este documento está diseñado para que:

- **sus distribuidores con rango en Sanki** entiendan EXACTAMENTE qué esperar,
- tengan claridad sobre **qué va a pasar en la transición**,
- sepan **cómo mantener su ingreso**,
- sepan **qué actividades deben realizar**,
- y comprendan cómo **aprovechar Zinzino para crecer 2026–2030**.

Es un mensaje que usted puede leer en Zoom, enviar en PDF o compartir en entrenamientos.

⭐ ESCENARIO OFICIAL PARA DISTRIBUIDORES EN TRANSICIÓN

"Tu realidad en la transición a Zinzino y lo que debes hacer para crecer 2026–2030"

Este documento es para ti que eres:

- Distribuidor activo,
- Con rango dentro del plan Sanki (Bronce, Plata, Oro, Diamante…),
- Y que hoy manejas un volumen balanceado o semibalanceado (70/30).

El objetivo es darte una **visión real**, sin falsas expectativas, y un **plan claro** sobre cómo mantener tu negocio y cómo crecer en la nueva etapa con Zinzino.

⭐ 1. TU NEGOCIO CAMBIA DE EMPRESA, PERO NO NECESARIAMENTE DE INGRESO

Tu estructura se migra completa a Zinzino el 8 de enero.

Tu genealogía permanece.

Tus clientes permanecen.

Tu red permanece.

Lo que **sí cambia** es:

- El sistema de pagos
- El sistema de duplicación
- La forma de activarte
- El enfoque en AutoOrder
- Tu rol como líder

Y debes saber algo muy importante:

Lo que pase con tu ingreso depende 80% de tu actividad y 20% del volumen que migre.

⭐ 2. TU REALIDAD DEPENDE DE TU ACTUAL RANGO Y CÓMO CONSTRUÍAS EN SANKI

Si eras un distribuidor con volumen balanceado (50/50):

→ Tu transición será sencilla

→ Tu ingreso puede mantenerse estable

→ Zinzino te paga bien por volumen lateral y profundo

Si eras un distribuidor con volumen desbalanceado (70/30 o 80/20):

→ Tu ingreso puede disminuir si no corriges la estructura

→ En Zinzino el equilibrio semanal entre ramas es CLAVE

→ Pero tienes una gran oportunidad: reconstruir tus ramas correctamente desde enero

Frase clave para ellos:

“Si dependías de una sola pierna en Sanki, ahora debes despertar a tu segunda rama.”

⭐ 3. LOS ESCENARIOS POSIBLES PARA TU NEGOCIO EN TRANSICIÓN

Aquí tienes TU realidad como distribuidor, no la del equipo general.

⭐ ESCENARIO A (riesgoso)

Solo sigues consumiendo producto, pero NO te activas para crecer.

→ Ingreso disminuye

→ Te mantienes, pero no avanzas

→ No calificas para bonos ni rangos sólidos

→ Pierdes influencia en tu red

No recomendado.

⭐ ESCENARIO B (neutral)

Solo el 20% de tu rama se activa ligeramente.

→ Mantienes un ingreso, pero no creces

→ Tu organización se vuelve pasiva

→ No se forman nuevos líderes

→ El negocio se estabiliza, pero no explota

Es el equivalente a “seguir en automático”.

⭐ ESCENARIO C (bueno)

20% de tu equipo se activa con packs, se capacita, empieza a duplicar.

→ Se forman Silver Express

→ Tus ingresos se estabilizan

→ La red empieza a reactivarse

→ A mediano plazo podrías avanzar un rango

Este escenario es aceptable, pero no extraordinario.

⭐ ESCENARIO D (excelente)

El mismo 20% de tu red se activa con seriedad, participa en promociones, trabaja en dos ramas, se capacita, forma Silvers.

→ Tienes crecimiento

→ Tus ingresos comienzan a subir

→ Se forman Executive VIP

→ Puedes construir un negocio sólido 2026–2027

→ Los demás ven resultados y se activan

Este es el escenario que debes buscar.

⭐ 4. ¿QUÉ NECESITAS HACER PARA MANTENER TU INGRESO EN ZINZINO?

Aquí viene la verdad clara:

✓ 1. Activarte con AutoOrder

Un producto Omega 3 mensual es suficiente para mantenerte activo.

✓ 2. Migrar a tus clientes actuales

Quien no migra clientes, pierde negocio.

(Ellos pueden seguir consumiendo Sanki y Zinzino a la vez sin problema).

✓ 3. Capacitaciones obligatorias

Asistir a sesiones empresariales, salud/test y estrategia semanal.

✓ 4. Trabajar en DOS ramas

No puedes depender de una sola pierna.

Zinzino paga por equilibrio semanal.

✓ 5. Formar un Silver Express

Es tu primer indicador de éxito.

Si formas un Silver Express, tu negocio se sostiene.

Si formas dos Silver Express, tu negocio crece.

✓ 6. Tener entre 15 y 25 clientes en AutoOrder

Esto te asegura:

- estabilidad
- ingreso
- rango
- calificaciones

EQUIPO DE INNOVACIÓN EQUIPO DE INNOVACIÓN

⭐ 5. ¿QUÉ NECESITAS HACER PARA CRECER TU ORGANIZACIÓN en 2026–2030?

Aquí está el plan claro:

✔ 1. Trabajar con el nuevo sistema (Silver Express)

Si no formas Silvers, no tendrás crecimiento.

✔ 2. Enseñar a tus directos a formar Silvers

Tu ingreso dependerá de eso.

✔ 3. Construir dos ramas fuertes

Regla Zinzino:

Una rama no paga. Dos ramas sí pagan.

✔ 4. Mantener clientes personales

15–25 clientes = base real

Clientes = dinero

Distribuidores sin clientes = inestabilidad

✔ 5. Activarte con un pack (UPK recomendado para liderazgo)

No es obligatorio para comisiones, pero sí para acelerar tu arranque.

✔ 6. Aplicar el sistema semanal del equipo

Eso te lleva naturalmente a rangos.

⭐ 6. TU OPORTUNIDAD REAL EN ZINZINO (2026–2030)

Si eres distribuidor con experiencia en Sanki, esto es lo que puedes esperar si aplicas bien el sistema:

✓ 2026

Estabilidad, ingreso similar al de Sanki, posibilidad de avanzar 1–2 rangos.

✓ 2027

Crecimiento real, más clientes, más profundidad, más Silvers.
Puedes alcanzar rangos significativos (Platinum – Diamond).

✓ 2028

Construcción sólida, ingresos duplicados, expansión internacional.

Rangos: Diamond – Director 1–3.

✓ 2029–2030

Con una red madura y duplicación profunda:

Director 3–6, ingresos constantes y sostenidos.

⭐ 7. MENSAJE FINAL PARA TUS DISTRIBUIDORES

“Tu negocio no termina, evoluciona.

Tu estructura no se pierde, se fortalece.

Tu oportunidad no cambia, se expande.

Pero tú necesitas decidir si quieres ser espectador…

o protagonista de tu nueva etapa en Zinzino.”

“La transición no define tu futuro.

Tus acciones sí.”

---

davidalcantardr@gmail.com



CREAMOS HISTORIAS DE ÉXITO; *SÉ UNA.*

YouTube

Contacta a la persona de nuestro equipo que te compartió esta información.

Evolución, simpleza y resultados

davidalcantardr@gmail.com

DR. DAVID ALCÁNTAR SÁNCHEZ

POR ESTAR EN NUESTRO EQUIPO



Equipos

¨Equipo de Innovación o Innovation Team¨

INNOVATION TEAM

INNOVATION TEAM

ZINZINO
INSPIRE CHANGE IN LIFE

Síguenos en : equipodeinnovacion.com