DR. DAVID ALCÁNTAR SÁNCHEZ

01/2026



ARRANQUE RÁPIDO ZINZINO

Click here

Dr. David Alcántar Sánchez

Triple Diamante - Sanki Global

ZINZINO – sanki mayor®

INSPIRE CHANGE IN LIFE

IN-VIVO INNOVATIONS LTD.

Japanese Technology
日本のテクノロジー

www.zinzino.com

sanki-mayor.com

INNOVATION TEAM

Brindame la información clara el Fast Start de Zinzino paso a paso y explicando cada bono generado económicamente con terminología empresarial y simple.

⚡ FAST START ZINZINO (120 DÍAS)

Explicado paso a paso, con números claros y en dos lenguajes:

👉 **terminología empresarial** y 👉 **lenguaje simple**

Basado en el plan oficial de **Zinzino** y alineado a tu estrategia Silver Express 2026+.

1️⃣ ¿QUÉ ES EL FAST START?

Lenguaje empresarial

Es un **programa de incentivos acelerados de 120 días**, diseñado para:

- Generar **ingresos inmediatos**
- Enseñar **duplicación en dos ramas**
- Crear **volumen temprano** con kits y clientes

Lenguaje simple

Es la forma en que Zinzino te **paga más rápido** por empezar bien, **antes** de que tu negocio sea grande.

2️⃣ REQUISITO BASE (sin esto no hay Fast Start)

Empresarial

- Partner activo
- AutoOrder personal activo
- Inscribir Partners con **Partner Kits** (ideal Ultimate / Founders)

Simple

- Estar inscrito
- Tener tu pedido automático
- Invitar personas que compren su kit de inicio

3️⃣ PASO A PASO DEL FAST START (0–120 días)

🔷 PASO 1 · CALIFICAR A Q-TEAM (primeros 30 días)

Qué pide Zinzino

Empresarial

- 4 clientes suscritos (AutoOrder)
- Mínimo 20 Credits mensuales

Simple

- Ayuda a 4 personas a volverse clientes con envío automático

💰 BONO Q-TEAM

- **€100 aprox.** (varía por país)

🇲🇽 ~$1,900 MXN

🇨🇴 ~$450,000 COP

🇵🇪 ~S/380

🇺🇸 ~$110 USD

👉 **Además:** tu AutoOrder queda **gratis** (solo pagas envío)

🔷 PASO 2 · INSCRIBIR 2 PARTNERS (hasta día 60)

Qué pide Zinzino

Empresarial

- Inscribir **2 Partners directos**
- Cada uno con Partner Kit
- Uno se coloca en rama A y otro en rama B

Simple

- Invitas a 2 personas a hacer el negocio contigo
- Una va a cada lado de tu estructura

💰 BONO FAST START – NIVEL 1

- **€400 aprox.**

🇲🇽 ~$7,600 MXN

🇨🇴 ~$1.8 M COP

🇵🇪 ~S/1,500

🇺🇸 ~$430 USD

👉 Aquí Zinzino **premia la decisión**, no el tamaño del equipo.

🔷 PASO 3 · AYUDAR A TUS 2 A INSCRIBIR 2 (hasta día 90)

Qué pide Zinzino

Empresarial

- Tus 2 directos inscriben 2 Partners cada uno
- Se generan **12 Enrollment Points**

Simple

- Enseñas a tus 2 personas a hacer lo mismo que tú hiciste

💰 BONO FAST START – NIVEL 2

- **€1,200 aprox.**

🇲🇽 ~$22,800 MXN

🇨🇴 ~$5.4 M COP

🇵🇪 ~S/4,600

🇺🇸 ~$1,300 USD

👉 Aquí Zinzino **paga por duplicar**, no por "hablar bonito".

🔷 PASO 4 · CALIFICAR A X-TEAM (hasta día 120)

Qué pide Zinzino

Empresarial

- 10 clientes suscritos (AutoOrder)
- 50 Credits mensuales

Simple

- Tener 10 clientes usando el producto cada mes

💰 BONO X-TEAM

- **€150 aprox.**

🇲🇽 ~$2,850 MXN

🇨🇴 ~$680,000 COP

🇵🇪 ~S/570

🇺🇸 ~$160 USD

4️⃣ RESUMEN ECONÓMICO TOTAL FAST START (IDEAL)

Concepto	EUR aprox.	MXN	COP	PEN	USD
Q-Team	€100	1,900	450k	380	110
FS Nivel 1	€400	7,600	1.8M	1,500	430
FS Nivel 2	€1,200	22,800	5.4M	4,600	1,300
X-Team	€150	2,850	680k	570	160
TOTAL 120 días	**€1,850**	**~35,150**	**~8.3M**	**~7,050**	**~2,000**

👉 *Esto es antes* de comisiones residuales y Silver.

5️⃣ ¿POR QUÉ EL FAST START ES CLAVE PARA SILVER EXPRESS?

Empresarial

- Construye **dos ramas activas**
- Genera **volumen inicial**
- Forma líderes temprano

Simple

- Te entrena a hacer lo que necesitas para llegar a **Silver rápido**

> **Quien hace el Fast Start completo, está a medio camino de Silver.**

2026 arranque en Zinzino. Te comparto la página de Zinzino https://www.zinzino.com/site/mx/es-es/ ya con los productos de Sanki, kits de inicio y créditos de cada productos y ya realizada la transición completa. Dame un claro plan de trabajo y acción paso a paso para mi equipo y tener un arranque rápido efectivo mínimo, medio y avanzado con su proyección económica 2026+ en moneda de países de mi equipo, además alineado a las promociones que ofrecí a mi equipo de viajes, basados en la estrategia de "silver express" para que se lo ganen. Descríbeme los pasos claros en terminología empresarial zinzino y el enlace donde pueden verlo en la página de zinzino y en terminología simple no empresarial fácil de entender.

🚀 ARRANQUE ZINZINO 2026

Plan claro, duplicable y alineado a Silver Express + viajes

(para México, Colombia, Perú y USA)

Hablaré **sin rodeos**, como líder: en Zinzino el arranque **no depende de motivación**, depende de **estructura + clientes en AutoOrder + duplicación en dos ramas**. Todo lo demás es ruido.

🧠 CONTEXTO CLAVE (1 minuto para tu equipo)

- **Zinzino** ya integró **productos Sanki**, kits y créditos → **ya no hay transición**, hay **ejecución**.
- El negocio se sostiene en:
  1. **Clientes reales en AutoOrder**
  2. **Dos ramas activas**
  3. **Velocidad los primeros 60–120 días**

🔑 PASO 1 · ACTIVACIÓN BÁSICA (DÍA 0–3)

Terminología Zinzino (oficial)

- ID activo
- GoCore (Back Office)
- Partner Kit
- Auto Order (AO)

En palabras simples

1. **Regístrate y entra a tu oficina virtual**
2. **Compra un Kit de inicio**
    - Recomendado: **Ultimate / Founders** (más créditos = más velocidad)
3. **Activa tu pedido automático (AO)**
    - Ideal: Omega Balance o protocolo salud
4. **Configura tu link de clientes**

📍Dónde verlo:

👉 https://www.zinzino.com/site/mx/es-es/ ↗ (menú *Únete* / *Kits*)

🔥 PASO 2 · ARRANQUE RÁPIDO (0–60 DÍAS)

🟢 NIVEL MÍNIMO (Supervivencia inteligente)

Objetivo: No quedar fuera del juego

- 4 clientes en AutoOrder (Z4F)
- 1–2 presentaciones por semana
- Ingreso estimado 2026:
  - 🇲🇽 MXN: $1,500–3,000 / mes
  - 🇨🇴 COP: $350,000–700,000
  - 🇵🇪 PEN: S/400–700
  - 🇺🇸 USD: $80–150

👉 *Aprendes, no lideras aún.*

🟡 NIVEL MEDIO (CONSTRUCCIÓN REAL)

Objetivo: Base estable + calificar a bonos iniciales

- 10–15 clientes personales en AO
- 2 directos (uno por rama)
- Calificar **Q-Team / X-Team**
- Ingreso estimado:
  - 🇲🇽 $6,000–12,000 MXN
  - 🇨🇴 $1.2–2.5 M COP
  - 🇵🇪 S/1,200–2,200
  - 🇺🇸 $300–600 USD

👉 *Aquí ya se ve liderazgo.*

---

davidalcantardr@gmail.com

🔵 NIVEL AVANZADO · SILVER EXPRESS (CLAVE 2026)

Terminología Zinzino

- **Silver = 750 Credits**
- Q-Team activo
- Dos ramas

En palabras simples

Hacerte Silver en 60 días y enseñar a otros a hacerlo

Requisitos prácticos:

- 15 clientes personales en AutoOrder
- 2 directos activos (cada uno con clientes)
- Volumen equilibrado en dos lados

🎯 **Premio del equipo (Silver Express):**

- ✈️ Viaje a Guadalajara
- Hospedaje + alimentos + vuelo (tope USD 500)
- Experiencia privada de liderazgo

💰 Ingreso estimado Silver 2026:

- 🇲🇽 $15,000–25,000 MXN / mes
- 🇨🇴 $3–5 M COP
- 🇵🇪 S/3,000–4,500
- 🇺🇸 $800–1,200 USD

👉 *Aquí el negocio deja de ser "intento" y se vuelve **profesión**.*

🧬 PASO 3 · DUPLICACIÓN (60–120 DÍAS)

Estrategia: "Forma 2 Silver Express"

- Ayudas a **2 directos** (uno por rama) a ganar Silver
- Viajan contigo
- Tu estructura se vuelve **autosostenible**

📌 Regla de oro para tu equipo:

> "Tu rango depende de lo que tus directos logran, no de lo que tú haces solo."

📊 PROYECCIÓN REAL 2026–2028 (perfil líder)

- 2–4 Silver activos → estabilidad
- 6 Silver → libertad de tiempo parcial
- 10+ Silver → liderazgo regional

💎 Rango Executive / Platinum:

- 🇲🇽 $40,000–90,000 MXN / mes
- 🇺🇸 $2,000–4,500 USD

🎯 MENSAJE FINAL PARA TU EQUIPO (liderazgo claro)

> “Zinzino no es para el que busca probar.
> Es para quien quiere **clientes reales, ingresos medibles y crecimiento a largo plazo**.
> El plan es claro: clientes, dos ramas, Silver.
> Si haces eso, los viajes y el dinero llegan solos.”

Bríndame actividades paso a paso guiando a cada diferentes generaciones de Partners y sus habilidadesque tengo en mi organización, así como profesionales de la salud para ser efectivo en este arranque efectivo en Zinzino 2026+

Perfecto. Aquí tienes **actividades paso a paso**, aterrizadas por **generación** y por **profesionales de la salud**, para que tu arranque 2026+ en Zinzino sea **ejecutable, duplicable y medible**.

> En Zinzino, el resultado lo define esto: **clientes en AutoOrder + dos ramas + velocidad 60–120 días.** (Silver Express es el carril rápido). BONOS ESTRATEGIA SILVER 2026+ EI DIAMANTE-BONO AUTO-VIAJES ZI...

---

1) BASE ÚNICA PARA TODOS (no se negocia)

Día 0–3 (activación)

1. **ID + Back Office/GoCore listo** (entrar y conocerlo) BONOS ESTRATEGIA SILVER 2026+
2. **Elegir Partner Kit** (recomendado el más alto posible por velocidad) BONOS ESTRATEGIA SILVER 2026+
3. **AutoOrder personal activo** (ideal con producto “Balance” / protocolo) BONOS ESTRATEGIA SILVER 2026+
4. **Link de clientes listo** (para enviar de inmediato)

Regla de ejecución 2026:

- Cada partner hace **2 cosas diarias**:
  (A) invitar personas + (B) dar seguimiento.
- Todo lo demás es accesorio.

---

davidalcantardr@gmail.com

2) PLAN POR GENERACIONES (actividades según habilidades)

A) GEN Z (18–28) — fuerte en redes, rápido, visual

Objetivo: volumen de conversaciones + rapidez de contacto.

Rutina diaria (45–90 min):

1. 10–20 mensajes cortos (DM) con 2 preguntas:
   - "¿Te interesa salud medible (test) o ingreso extra?"
   - "¿Prefieres verlo en video de 2 min o en Zoom de 15?" BONOS ESTRATEGIA SILVER 2026+
2. 3 historias/día: **test/resultado**, **estilo de vida**, **invitación**.
3. 5 seguimientos/día (lista de interesados).
4. 2 presentaciones semanales en Zoom (llevar invitados).

Guion simple para Gen Z:

- "No vendemos suplementos: medimos, ajustamos y repetimos." Business-Presentation-PDF-es-MEX

B) MILLENNIALS (29–44) — prácticos, familia, productividad

Objetivo: sistema semanal + testimonios + estabilidad.

Rutina semanal (5 días, 60–120 min/día):

1. **Lunes:** 20 invitaciones (lista caliente + referidos).
2. **Mar–Mié:** 6–8 llamadas/Zoom cortos (15 min).
3. **Jueves:** cierre: "¿Te registras hoy o te agendo mañana?" (sin tibieza).
4. **Viernes:** onboarding de nuevos (activar AO + primer post + primer invitado).
5. **Sábado:** 1 evento online o presencial con tu línea.

Enfoque mental: "quitar fricción"

- Menos teoría, más pasos: **prueba → plan → AutoOrder**. Business-Presentation-PDF-es-MEX

C) GEN X (45–60) — buscan seguridad, reputación, orden

Objetivo: confianza + relación + constancia.

Rutina diaria (60 min):

1. 5 llamadas personales (voz) a contactos de confianza.
2. 2 cafés/semana (presencial) con enfoque “salud y estabilidad”.
3. 1 mini charla semanal (20 min) para amigos/familia.

Guion GEN X:

- “Esto se sostiene por clientes en AutoOrder y medición objetiva, no por moda.”
  Business-Presentation-PDF-es-MEX

D) BOOMERS (60+) — relación, comunidad, hábitos

Objetivo: adherencia + comunidad + referidos.

Actividades simples (30–60 min/día):

1. 3 invitaciones/día (persona a persona).
2. 1 sesión semanal tipo “club de bienestar” (Zoom o casa).
3. Seguimiento amable: “¿Cómo te sentiste? ¿Cómo vas con tu rutina?”
4. Pedir 1 referido por cliente satisfecho cada 2 semanas.

Clave: no satures con tecnicismos; usa historias y rutina.

---

3) PROFESIONALES DE LA SALUD (médicos, dentistas, nutriólogos, psicólogos, terapeutas)

Aquí se gana por **credibilidad + protocolo + ética**.

Objetivo 60 días (modo "médico-líder")

- 15 clientes en AutoOrder (mínimo)
- 2 directos (uno por rama)
- Avanzar a **Silver Express** para "crear caso de estudio personal + testimonio de liderazgo"

BONOS ESTRATEGIA SILVER 2026+ | EI DIAMANTE-BONO AUTO-VIAJES ZI...

Actividades paso a paso (muy concretas)

Día 1–7: Preparación profesional

1. Define tu nicho:
   - "Omega/Inflamación", "Salud metabólica", "Piel/Envejecimiento", "Energía/Performance".
2. Crea 1 documento breve (1 página):
   - "Qué medimos, por qué importa, qué hago con el resultado".
3. Agenda 10 personas para "evaluación inicial" (no venta).

Semana 2–4: Captación ética y predecible

1. 5 conversaciones/día con pacientes o contactos (sin presión):
   - "Estoy usando un sistema de nutrición basada en pruebas. ¿Quieres que te explique cómo se mide?" Business-Presentation-PDF-es-MEX
2. 2 sesiones educativas por semana (Zoom 30 min) para pacientes.
3. Cierre simple:
   - "Si quieres resultados, debes hacerlo con suscripción (AutoOrder) para repetir medición y ajustar." Business-Presentation-PDF-es-MEX

Semana 4–8: Multiplicación (convertir colegas a partners)

1. Identifica 10 colegas: los más disciplinados, no los más "emocionales".
2. Invitación directa:
   - "Te presento un modelo donde el paciente se mide y el ingreso se vuelve residual por suscripción. ¿Lo ves 15 min?" BONOS ESTRATEGIA SILVER 2026+
3. Onboarding médico (primeros 7 días del colega):
   - AO activo + lista de 50 pacientes/contactos + 10 invitaciones + 2 presentaciones.

---

4) MAPA DE METAS POR NIVEL (para todo el equipo)

Mínimo (arranque funcional)

- 4 clientes AutoOrder (Z4F)
- 1 presentación semanal

BONOS ESTRATEGIA SILVER 2026+

Medio (negocio real)

- 10–15 clientes personales AO
- 2 directos en dos ramas
- Q-Team / X-Team

BONOS ESTRATEGIA SILVER 2026+

Avanzado (Silver Express + viaje)

- Silver (750 credits) + 15 clientes AO + 2 directos activos en dos ramas
- Alineado a tu promo de viaje Guadalajara (Silver Express) EI DIAMANTE-BONO AUTO-VIAJES ZI...

---

davidalcantardr@gmail.com

DR. DAVID ALCÁNTAR SÁNCHEZ

BONO SILVER

EXPRESS

DUPLICAR ES LA CLAVE

EQUIPO DE INNOVACIÓN

davidalcantardr@gmail.com

DR. DAVID ALCÁNTAR SÁNCHEZ

BONOS ZINZINO 2026+

DR. DAVID ALCÁNTAR SÁNCHEZ y DRA. LUPITA ZAMBRANO

BONO

SILVER

EXPRESS

DUPLICAR ES LA CLAVE

¿Por qué existe el Silver Express?

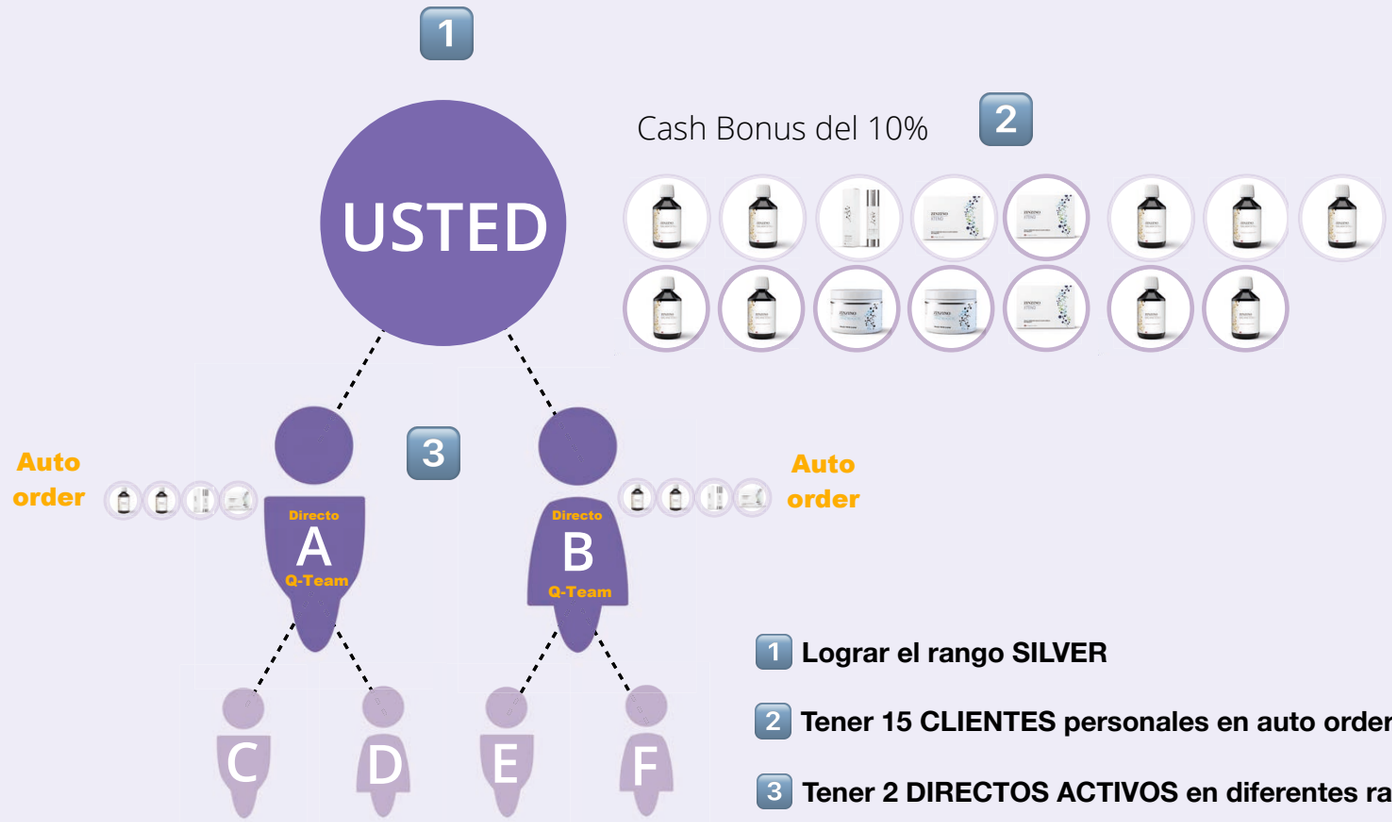
- Para iniciar con estructura profesional desde el primer mes.
- Para enseñar duplicación en dos ramas.
- Para que generes clientes reales y volumen estable.

Viaje para 1 persona a Guadalajara, Jalisco, México.

Hospedaje + alimentos + experiencias + vuelo hasta 500 USD.

Incluye experiencia sorpresa de liderazgo.

SILVER *EXPRESS* (60 días)



1. **Lograr el rango SILVER**
2. **Tener 15 CLIENTES personales en auto order**
3. **Tener 2 DIRECTOS ACTIVOS en diferentes ramas**

Q-Team (al menos 4 clientes en AutoOrder)

EQUIPO DE INNOVACIÓN

davidalcantardr@gmail.com

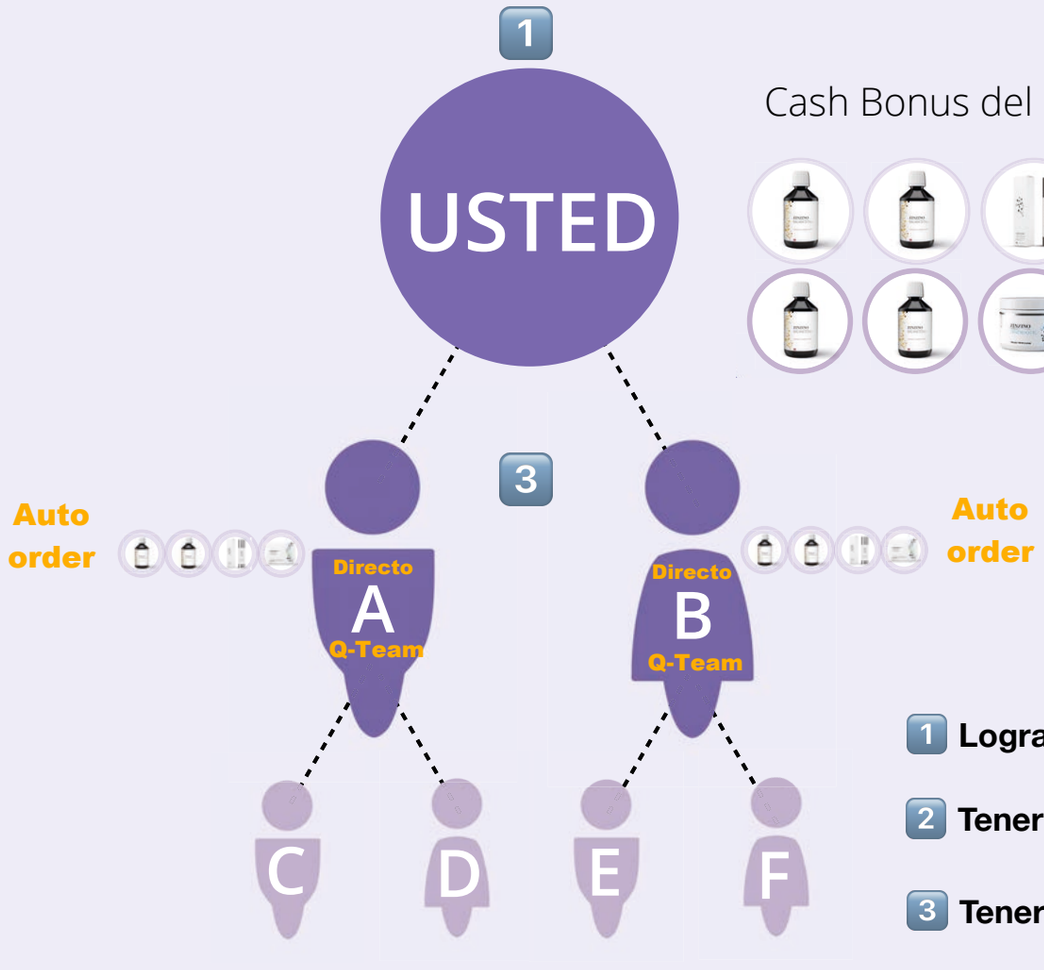
DR. DAVID ALCÁNTAR SÁNCHEZ

BONOS ZINZINO 2026+

DR. DAVID ALCÁNTAR SÁNCHEZ Y
DRA. LUPITA ZAMBRANO

BONO SILVER *EXPRESS*
DUPLICAR ES LA CLAVE

SILVER *EXPRESS* (60 días)



1. **Lograr el rango SILVER**
2. **Tener 15 CLIENTES personales en auto order**
3. **Tener 2 DIRECTOS ACTIVOS en diferentes ramas**

Q-Team (al menos 4 clientes en AutoOrder)

EQUIPO DE INNOVACIÓN

davidalcantardr@gmail.com

ZINZINO
INSPIRE CHANGE IN LIFE
MADE IN NORWAY

«Impulsado por la Naturaleza»

—

sanki Mayor®
IN-VIVO INNOVATIONS LTD.
Japanese Technology
日本のテクノロジー

«Mejora continua **(Kaizen)** y
la visión de la **Sociedad 5.0**»

"Después de más de 25 años viendo proyectos caer —muchos sostenidos solo por marketing o IA— encontré tranquilidad real en un modelo que une innovación científica que perdura, como los postbióticos y metabolitos de Sanki Mayor, capaces de modular la microbiota, la función mitocondrial y los procesos de longevidad, y una empresa como Zinzino, basada en nutrición basada en pruebas, productos esenciales y medición objetiva, diseñada para crecer y sostenerse por décadas."
Dr. David Alcántar Sánchez.



Dr. David Alcántar Sánchez
DDD - Sanki Global

davidalcantardr@gmail.com



Contacta a la persona de nuestro equipo que te compartió esta información.

Evolución, simpleza y resultados

davidalcantardr@gmail.com

DR. DAVID ALCÁNTAR SÁNCHEZ

POR ESTAR EN MI EQUIPO

Equipos

¨Equipo de Innovación o Innovation Team¨

INNOVATION TEAM

INNOVATION TEAM

ZINZINO
INSPIRE CHANGE IN LIFE

Síguenos en : equipodeinnovacion.com