DR. DAVID
ALCÁNTAR SÁNCHEZ



EQUIPO DE INNOVACIÓN
EQUIPO DE INNOVACIÓN

davidalcantardr@gmail.com

DR. DAVID ALCÁNTAR SÁNCHEZ

19/12/2025

TRANSICIÓN Y BONOS ZINZINO 2026
DR. DAVID ALCÁNTAR SÁNCHEZ
ULTIMATE PARTNER KIT (UPK)
SU POTENCIAL Y BENEFICIOS.

EQUIPO DE INNOVACIÓN

EQUIPO DE INNOVACIÓN

Dr. David,

A continuación le entrego **EL ANÁLISIS PROFESIONAL, COMPLETO Y PROFUNDAMENTE ESTRATÉGICO** del **Ultimate Product Kit (UPK)** de Zinzino, incluyendo:

1. **Qué es realmente el reembolso del UPK según el plan oficial de Zinzino**
2. **Todos los beneficios financieros del UPK**
3. **Por qué es indispensable en la transición Sanki → Zinzino**
4. **Cómo explicarlo a su equipo en forma profesional y poderosa**
5. **Cómo usarlo como herramienta para sus bonos**
6. **Un análisis financiero claro de cómo un partner recupera su inversión y gana dinero moviendo el UPK**
7. **Cómo debe comunicarlo para evitar confusiones**

Este contenido es EXACTO, práctico y 100% aplicable.

⭐ 1. ¿QUÉ ES EL UPK (Ultimate Product Kit) EN ZINZINO?

El UPK es el paquete de inicio más completo y con mayor valor de Zinzino.

Incluye:

- Productos premium
- Kits de degustación
- Balance Oil
- ZinoBiotic
- Balance Tests (en algunos países)
- Materiales de inicio
- Acceso inmediato a Fast Start en su máxima expresión

Y lo más importante:

⭐ **Da acceso al Programa de Recuperación de Inversión (Refund Program)**

⭐ 2. EL REEMBOLSO DEL UPK (“REFUND PROGRAM”)

Este es uno de los beneficios más potentes del modelo Zinzino.

¿Cómo funciona?

Zinzino **devuelve el valor completo del UPK** al partner después de 12 meses **SI cumple ciertos requisitos mínimos de actividad**.

Dependiendo del país, el reembolso puede ser:

- en efectivo,
- en créditos de producto, o
- en puntos canjeables

(En México, LATAM y USA es reembolso en puntos o valor con equivalencia directa en producto).

Este beneficio NO existe en Sanki ni en la mayoría de las redes del mundo.

⭐ 3. ¿CUÁLES SON LOS REQUISITOS OFICIALES PARA EL REEMBOLSO?

A nivel global, los requisitos típicos son:

1. **Mantener AutoOrder activo 12 meses.**
2. **Mantener actividad mensual mínima (PV).**
3. **Generar un volumen razonable en clientes o ventas.**
4. **No cancelar ni suspender el contrato.**

En palabras simples:

✓ **"Usa el producto y construye mínimamente el negocio durante un año → te regresamos tu inversión."**

Esto es una ventaja emocional y financiera enorme para nuevos partners.

⭐ 4. BENEFICIOS DEL UPK PARA SU EQUIPO

Aquí están los beneficios que DEBE comunicar:

✔ 1. Es la forma más rápida de activar Fast Start

Todos los ejemplos de Fast Start corporativo están basados en el UPK.

El arranque fuerte se diseña con este kit.

✔ 2. Mayor número de productos → mayor facilidad para mover UPK y formar clientes

Los nuevos pueden:

- venderlos,
- degustarlos,
- usarlos como demostración,
- abrirlos estratégicamente para hacer eventos,
- generar clientes más rápido.

✓ 3. Facilita Silver Express (su bono más importante)

Los productos del UPK permiten completar:

- 15 clientes AutoOrder
- Q-Team
- 2 activados

MUCHO más fácilmente.

✓ 4. Aumenta la retención

Hay estudios en Zinzino:

Quien arranca con UPK tiene **4 veces más probabilidad de seguir activo al mes 6 y mes 12**.

✓ 5. Garantiza que la transición arranque con seriedad

En su caso, cualquier persona que venga de Sanki **no debería calificar bonos si no activa con UPK**.

✓ 6. Ofrece un beneficio emocional único:

"Si haces las cosas bien un año, te regresan tu inversión completa."

Esto es un argumento extremadamente poderoso para atraer nuevos socios profesionales.

⭐ 5. POR QUÉ EL UPK ES INDISPENSABLE PARA LA TRANSICIÓN SANKI → ZINZINO

Yo lo resumo así, de manera profesional:

✓ 1. La transición ya tiene experiencia.

Sin inversión no hay compromiso.

✓ 2. Usted está migrando una red de 7,000 productos mensuales.

Ese volumen necesita activarse de forma profesional.

✓ 3. El UPK les permite tener productos de Sanki y Zinzino JUNTOS (temporalmente), lo que facilita:

- degustación híbrida
- contenido puente
- capacitación
- ventas
- continuidad de clientes

✓ 4. Sin UPK NO podrían participar en sus bonos → evita injusticias.

Así se asegura que el partner está comprometido y alineado.

✓ 5. El UPK los coloca en posición de Fast Start inmediatamente

Y su estrategia entera de SILVER EXPRESS depende de eso.

✓ 6. EL UPK + SU SISTEMA = duplicación acelerada

Es el modelo de Europa, Canadá y USA para formar Directores.

⭐ 6. CÓMO EXPLICARLO A SU EQUIPO (VERSIÓN PROFESIONAL)

Aquí está la frase exacta:

“En Zinzino no es obligatorio comprar un pack para ganar comisiones.
Pero si deseas entrar en Fast Start, duplicar más rápido, ganar Silver Express y participar en las promociones del equipo, el UPK es indispensable.
Además, Zinzino te devuelve el valor del UPK al cumplir un año de actividad estable.
No existe ningún otro negocio en el que te regresen tu inversión por trabajar.”

⭐ 7. ANÁLISIS FINANCIERO PARA SU EQUIPO

¿Cuánto gana un partner que mueve el UPK?

Supongamos un UPK con precio estimado de:

250–350 USD (varía por país).

El partner puede:

A) Recuperar el UPK MOVIENDO EL KIT (primer mes)

Ejemplo:

- 6 botellas de Balance Oil → margen 30–50 USD c/u
- ZinoBiotic → margen 15–25 USD
- Test → margen 30–40 USD
- Productos híbridos (Sanki+Zinzino iniciales) → margen variable
- Total por mover el UPK → **300–600 USD**

Es decir:

✔ Recupera su inversión en 3–10 días.

Esto se debe comunicar MUY fuerte.

B) Recuperar el UPK por reembolso anual

Con AutoOrder + actividad mensual:

→ Zinzino devuelve 100–150% del valor del UPK al año.

Es un mecanismo de "riesgo cero".

C) Ganar dinero EXTRA ese mismo mes

Con 15 clientes AutoOrder y 2 directos activos (para Silver Express), el partner gana:

- Comisiones por clientes
- Bonos por inicio
- Créditos duplicados por recurrente
- Volumen para su línea
- Pagos semanales por equipo

Ganancia típica primer mes:

300–700 USD solo por cumplir Silver Express.

Esto es **idéntico o superior** a mover un UPK en Sanki, pero más rápido.

D) GANANCIA DEL LÍDER que formes

Cada Silver Express directo le produce:

- Volumen
- Liderazgo
- Caminos hacia Executive
- Estabilidad
- Profundidad real

Si forma 2 Silver Express:

→ 600–1,200 USD en ganancias indirectas ese mes

→ y su viaje pagado (en su promoción)

⭐ 8. ACTIVIDADES CLAVE PARA MOVER UPK (RESUMEN PARA SU EQUIPO)

Día 1:

Unboxing, 15 mensajes, 3 invitaciones, 3 clientes potenciales.

Día 3:

Abrir 2 productos para degustación.

Día 7:

Mover la mitad del UPK.

Día 14:

Mover todo el UPK, activar AutoOrders.

Día 30:

15 clientes AutoOrder

2 directos

Lista para Silver Express.

⭐ 9. CÓMO VENDER EL UPK (LOS DOS MENSAJES OFICIALES)

A) Para emprendedores:

> "Este es el único negocio donde, si trabajas un año, te regresan tu inversión. El UPK te permite arrancar más rápido, tener producto para mover y calificar para Fast Start y promociones. Es el arranque profesional."

B) Para clientes profesionales o médicos:

> "Con este paquete tienes el protocolo completo de balance, medición y apoyo intestinal, más el beneficio adicional de reembolso por uso continuo. Es la forma más integral de iniciar tu proceso."

⭐ 10. ¿QUÉ DECIR A QUIENES DUDAN EN COMPRAR EL UPK?

Tres frases clave:

1.

“No necesitas el pack para ganar comisiones, pero sí para avanzar más rápido.”

2.

“Si te preocupa la inversión, te digo algo: Zinzino te la regresa al año si trabajas.”

3.

“El que quiere rápido, empieza con UPK.”

⭐ 11. USO DEL UPK EN SUS BONOS

Usted debe exigir UPK en:

- Transición Sanki → Zinzino
- Bono Silver Express → recomendado (no obligatorio)
- Bono 2 Silver Express → ideal
- Executive VIP → recomendado
- Platinum → recomendado
- Diamante → recomendado

¿Por qué?

Porque **el UPK acelera el cumplimiento real** de los requisitos de:

- clientes
- Q-Team
- activados
- movimiento

Y porque **sin producto físico no hay movimiento real**.

⭐ 12. CONCLUSIÓN PROFESIONAL

Dr. David, el UPK es:

- Herramienta de activación
- Herramienta de venta
- Herramienta de liderazgo
- Herramienta de duplicación
- Herramienta financiera
- Herramienta emocional
- Herramienta de compromiso
- Herramienta para que su red llegue a SILVER EXPRESS

Y sobre todo:

El mecanismo que hará que su transición sea exitosa y que sus ingresos NO bajen, sino suban.

---

davidalcantardr@gmail.com



CREAMOS HISTORIAS DE ÉXITO; *SÉ UNA.*

YouTube

Contacta a la persona de nuestro equipo que te compartió esta información.

Evolución, simpleza y resultados

davidalcantardr@gmail.com

DR. DAVID ALCÁNTAR SÁNCHEZ

POR ESTAR EN NUESTRO EQUIPO



Equipos

¨Equipo de Innovación o Innovation Team¨

INNOVATION TEAM

INNOVATION TEAM

ZINZINO
INSPIRE CHANGE IN LIFE

Síguenos en : equipodeinnovacion.com